

Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



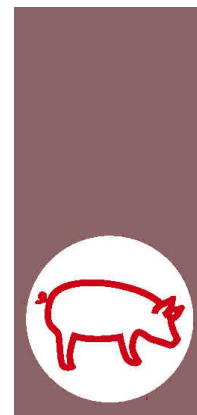
Fra grus til gris

Landbo Limfjord og Midtjysk Svinerådgivning

Mogens Bækgaard
Bent K. Christensen

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



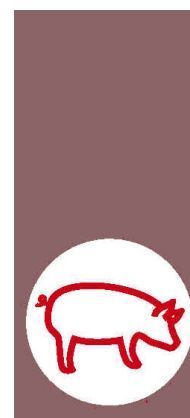
Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



2010

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



Styregruppe

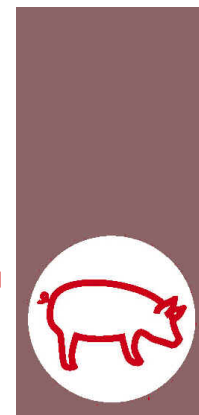
Bygningsrådgiver **Kristian Nielsen**

Driftsøkonom Bent K. Christensen

Svinerådgiver Mogens Bækgaard

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Aktiviteter

med konklusionen/strategien:
"Learning by doing"

1. Brainstorm

- a) Bliv skarp til at dele opgaven op
- b) Fortæl hvad vi kan = markedsføring
- c) Fokus på rådgiver kvalifikationer

2. Etablering af projektgrupper

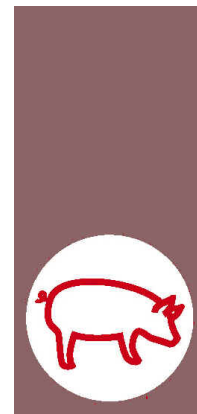
= aktivitet

= udfoldelse af iderigdom

= mulighed for fakturering

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden

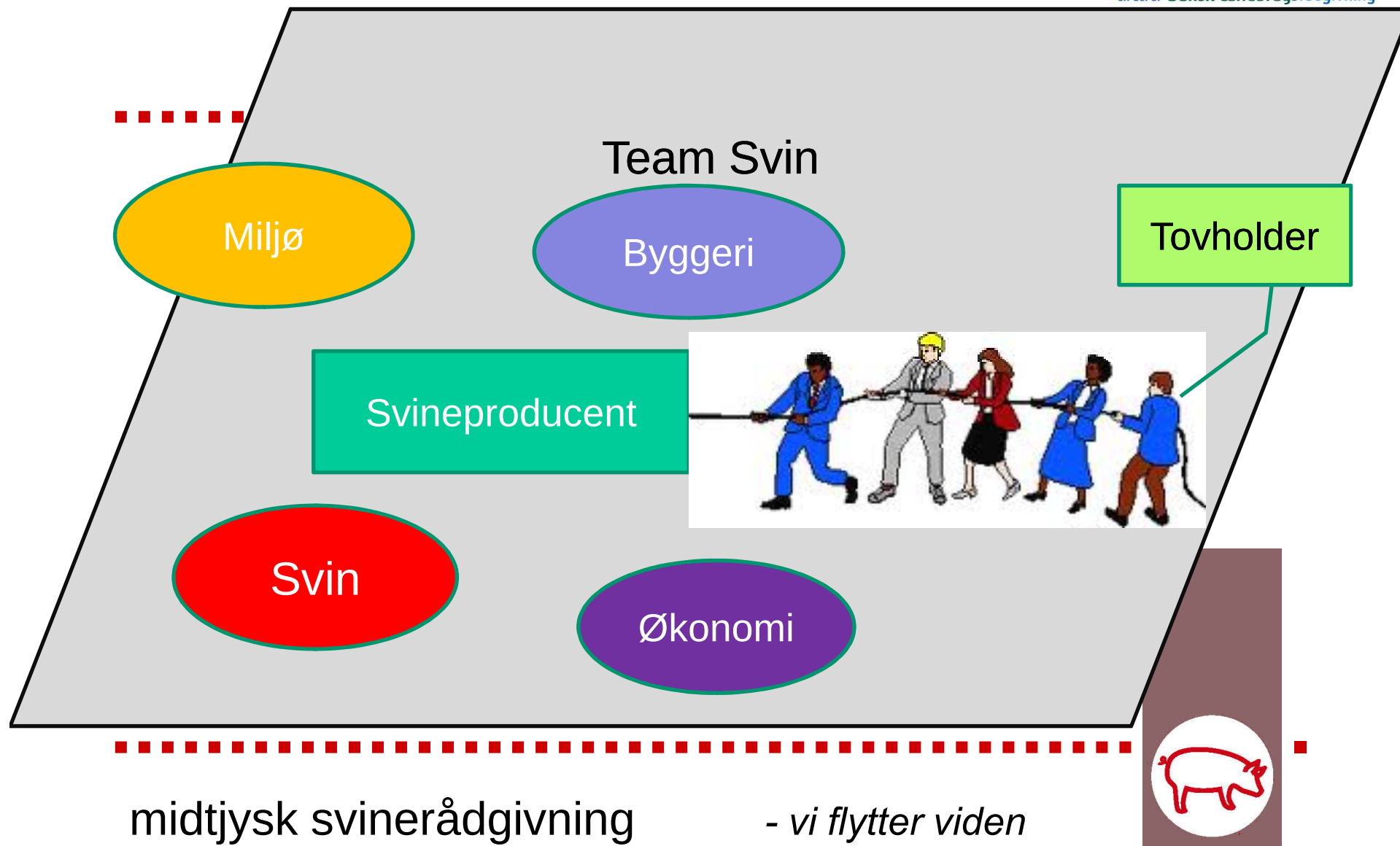


Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

Projektgrupper



Landbo Limfjord
– en del af Dansk Landbrugsrådgivning



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

Projektgrupper

Forventninger til tovholder:

Tovholderen er
kundens interne
repræsentant

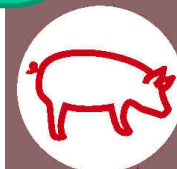
Tovholderen er kundens
garant for fremdrift –
også hvis sagen skulle gå
i holdt på kundens bord.

Det er således tovholderen der
skal rundt og skubbe på processen
hos kollegaer, og være med til at
sikre der sker fremdriften i
processen, og at de aftalte
deadlines overholdes.

Hun er katalysatoren, som
spørger til, hvordan det går
med opgaven – og følger om
(u)nødvendigt op på fastsatte
deadlines.

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

Arbejdslog

Arbejds-log



Landbo Limfjord
– en del af Dansk Landbrugsrådgivning

Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

Kunde:

Opgave: Udvidelse af sohold fra 1025 -1700 årssøer i 2 trin

Delmål:

Tovholder: Kristian Nielsen

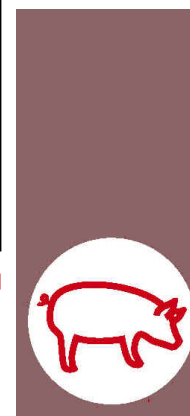
Aktionsgruppe:

 Svin: Kristian Jensen
 Miljø: Gert Larsen
 Bygning: Kristian Nielsen
 Økonomi: Hans / Lisbet

Hvad	Hvornår	Hvem
Stalde dimensioneret og placeret	Ok	Krn
Lugtproblem løst	Ok	Krn
Udviklingsstrategi og budget	Ok	Hans
Beskrivelse af udviklingstrin	Ok	Krn
Miljøansøgning sendes inden nytår 2010	I gang	GLA

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Spilleregler i Grus til gris

§ Fakturering til projektet

intern opgave = kundeopgave

§ OK med hjemmeopgaver

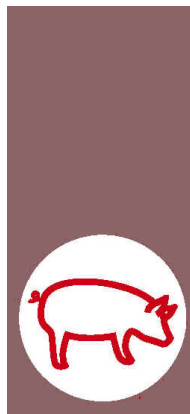
f.eks. ideudvikling
forventninger til tovholder

§ Information efter leveringsprincippet

udfordring til arbejdsrutinerne

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Erfaringer



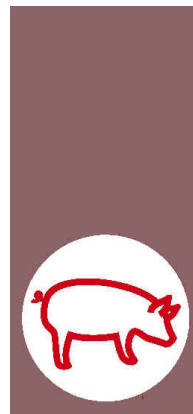
mere hjernen end værktøjet



- Vaner er energibesparende
Nye vaner kræver energi
- Der er konkurrence om arbejdstiden
Grus til gris contra budgetter
Grus til gris contra *"Din bundlinje nu"*
- "Demand-rådgivning" er let – indenfor comfort-zonen
Telefonrøret kan være tungt
- *"Gennemgang af case-listen viste uafprøvede muligheder blandt kunderne og kendskab til nye potentielle sager!"*

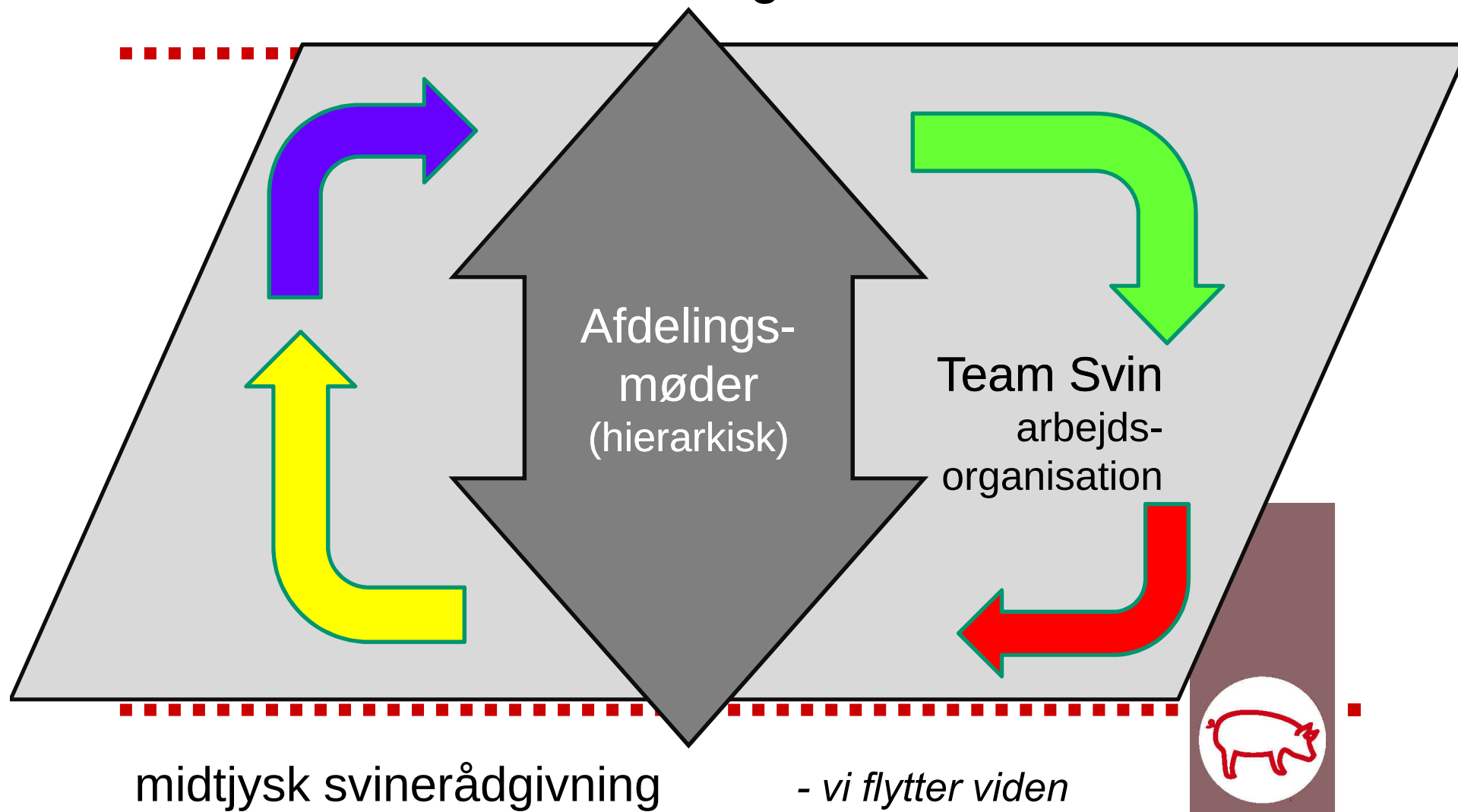
midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

Information til kollegaerne



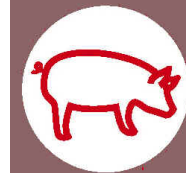
Fremadrettede opgaver

-gode og skæve ideer er meget velkomne J

- q Hvordan får vi skabt en fælles vidensdeling?
 - uden et stort tidsforbrug
 - findes der allerede tekniske løsninger
- q Giv en hånd til at få overdrage stafetten
- q Find ideen til at sikre fremdrift i casene
- q Forventningerne til tovholderen skal afstemmes
- q Fokuser på at få fælles arbejdsrutiner

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



HUSK

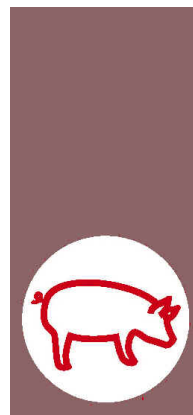


Tidsaspektet:
Det tager 30 dage at ændre en vane
- også for omgivelserne!!!

At stille små spørgsmål
At tænke små tanker
At tage små skridt
At løse små problemer
- fører til stadige forbedringer

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



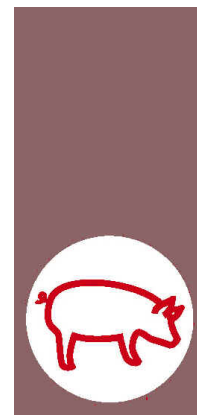
måske tid til lidt ide-fangst...



- q Hvordan får vi skabt en fælles vidensdeling?
 - uden et stort tidsforbrug
 - findes der allerede tekniske løsninger
- q Giv en hånd til at få overdrage stafetten
- q Find ideen til at sikre fremdrift i casene
- q Forventningerne til tovholderen skal afstemmes
- q Fokuser på at få fælles arbejdsrutiner

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



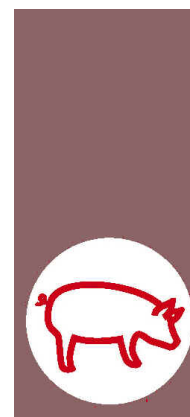
Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



2011

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



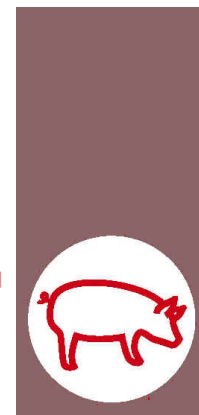
Styregruppe

Svinerådgiver Mogens Bækgaard

Driftsøkonom Bent K. Christensen

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



Fra Tovholder til Projektchef

Projektchef – stillingsbetegnelse

Fælles øvelse i arbejdsgruppen

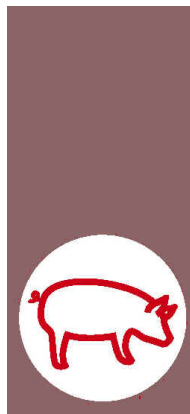
= afstemning af forventninger

Viljen driver værket !

- Ej uddannelsen eller organisatorisk placering

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



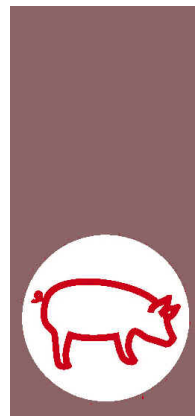
Fra Tovholder til Projektchef

Ansvarsområde:

- Kommunikation med kunden
- Kundens forlængede arm til rådgivere og
entreprenør / håndværkere
- Sikre fremdrift i processen
- Holde kunden og teamet opdateret

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



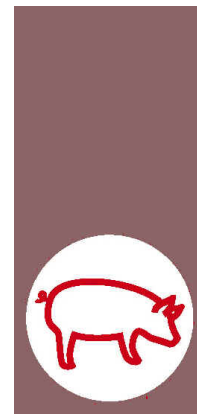
Fra Tovholder til Projektchef

Kvalifikationer:

- Lyst og evne til præcis kommunikation
- Have gennemslagskraft
- Effektiv mødeleder
- Vedholdende og systematisk

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



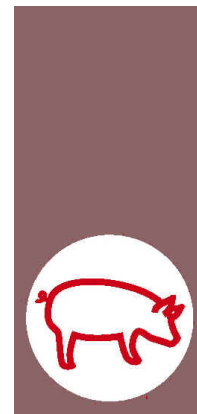
Fra Tovholder til Projektchef

Erfaringer:

1. Få projektchefer er vigtigt
 - Ø Professionalisme og erfaring
 - Ø En profession på linje med at være svine-, bygge-, miljø- eller økonomikonsulent
2. Miljøkonsulenten er ikke den primære potentielle projektchef
Miljø er ofte en velfrænsat opgave relativt tidligt i processen
3. Rollen ræver en kalender med luft
Der er sjældent tale om orienteringsopgaver
Ofte er der konkurrence om arbejdstiden

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



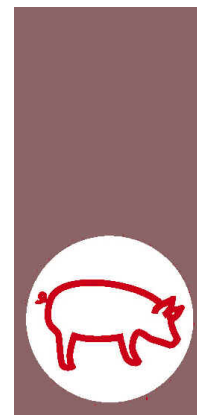
Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



Markedsføring

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Sælg din bil

- Øvelse: Sælg din egen bil
- Hvordan sælger du bilmodellen GTG¹ ?

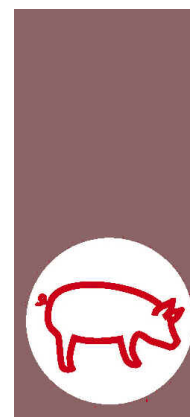
deklaration – funktion – udbytte

- J Du får et produktionssikkert anlæg
- J Du får en skræddersyet løsning
- J Du får lov at bygge stalden
- J Du får en totalrådgivning
- J Vi er der også i morgen

¹ GTG = grus til gris

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Salgsstøttemateriale

Fra sagsbehandler til sælger!!!

Ej produkt, men proces

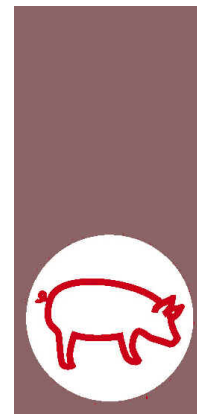
Præsentation af holdet

Byggeklodserne skal vendes

- og gerne placeres på en tidslinje

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden

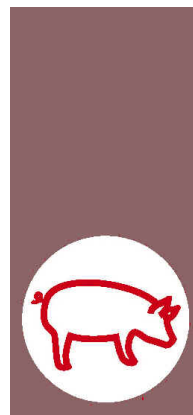


Salgsmøde

- Potentiel kunde besøges uden beregning
- Vores koncept præsenteres
- Kunden er åben og interesseret, men vælger en anden virksomhed, der allerede har udarbejdet miljødelen
- Mødet var ikke spildt, da vi solgte svinerådgivning efterfølgende

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

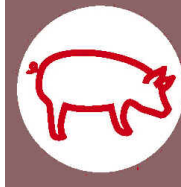
Salgsstøttemateriale

Skitse ver. 1.0



midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Omtale internt

(11 aktive cases)

Arbejdsgruppe (12 personer > 10 % af medarbejderne)

- ü Miljø 2 prs.
- ü Byggeri 2,5 prs. (indretter, ingeniør, tegner)
- ü Svin 2,5 prs.
- ü Økonomi 5 prs.

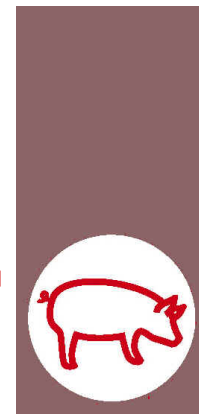
Team Svin

(Afdelingsmøder)

(3F møde – internt møde for gårdrødder)

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

Omtale Landbrugsavisen

(<http://www.landbrugsavisen.dk/Landbrugsavisen/2011/9/16/Tvaerfagligraadgivningfrafoersteidtilindkoertstald.htm>)



Forside | **Nyheder** | **Noteringer** | **Debat & blogs** | **Køb & salg** | **Overblik**

2011

Klik og læs ugens avis



Køb & Salg

Ejendomsmarked >>

Tværfaglig rådgivning fra første idé til indkørt stald

Af Ole W. Rasmussen
Fredag 16. september 2011

"Fra Grus til Gris" er rådgivning, hvor hvert byggeri tilknyttes en projektchef, der koordinerer bygge-, miljø-, økonomi- og svinerådgivning.

"Fra Grus til Gris" hedder det hos Landbo Limfjord og Midtjysk Svinerådgivning, hvor man har udmøntet rådgivningsprojektet "Fra ide til færdigt byggeri" til en samlet pakke i form af tværfaglig rådgivning til landmænd med planer om at bygge svinestald.

"Fra Grus til Gris" symboliserer, at her tilbydes en tværfaglig rådgivning, der samler de fire områder, byggerådgivning, økonomi, miljø og svinefaglig

Annonce



Ledende konsulent i Midtjysk

Omtale Effektivt Landbrug

(Endnu ikke publiceret – forventes at blive det inden 1. dec. 2011)

Ny og sikker vej fra grus til gris

Landbo Limfjord og Midtjysk Svinerådgivning har i to år arbejdet med en ny måde at rådgive kunder, der bygger ny stald.

Byggeri af nyt staldanlæg er en af de væsentligste beslutninger i et landmandsliv. Der er typisk kun ét skud i bøssen og en forkert beslutning kan have fatale konsekvenser for virksomheden. Men har vi som rådgivningsvirksomhed det rigtige set up til at sikre, at landmanden har optimal mulighed for at træffe de rigtige valg og få den rigtige stald?

Det spørgsmål stillede rådgivere Landbo Limfjord og Midtjysk Svinerådgivning sig i 2009. Og da svaret var: "Vi kan nok gøre det endnu bedre", besluttede man sig for at etablere en ny struktur for rådgivningen på området.

- Vi kom til den erkendelse, at der var brug for at arbejde en smule anderledes i vores rådgivning. Vi var jo ikke i tvivl om, at vores forskellige fagligheder er i top, og at uvildigheden er en kæmpefordel for kunden i forhold til de kommercielle aktører på markedet. Men vi kunne også se en mulighed i at arbejde mere tvær-

Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

Omtale Landbrugsinfo

(<http://www.landbrugsinfo.dk/Byggeri/Sider/Tvaerfagligt-samarbejde-om-byggeri-skaber-vaerdi.aspx>)



The screenshot shows the website interface for Landbrugsinfo. At the top, there is a navigation bar with links to DLBR, Videncentret, Landbrugsinfo, Landmand.dk, IT produkter, and DLBR Intern. Below this is a green header with the text "DLBR LandbrugsInfo" and a search bar. A secondary navigation bar lists various topics: Byggeri, Energi, Får, Fjerkræ, Heste, IT, Jura, Kvæg, Ledelse, Maskiner, Miljø, Pelsdyr, Planteavl, Svin, Tværfagligt, Vejret, Økologi, and Økonomi. The main content area displays an article titled "Tværfagligt samarbejde om byggeri skaber værdi for kunde og virksomhed" by Bent Karsten Christensen, dated 26-09-2011. The article discusses a project called "Fra idé til færdigt byggeri" involving Landbo Limfjord and Midtjysk Svinerådgivning. To the right of the article, there is a "Log ind" section with a login button and a "Forfatter" section listing the author's contact information. At the bottom right, there is a small box with text about European Union funding.

DLBR LandbrugsInfo English | Print

Byggeri Energi Får Fjerkræ Heste IT Jura Kvæg Ledelse Maskiner Miljø Pelsdyr Planteavl Svin Tværfagligt Vejret Økologi Økonomi

Byggeri

- Brandsikkerhed
- Byggeblade
- Byggeteknik
- Bygnings- og landskabsplanlægning
- FarmTest
- Gylletanke og møddinger
- Lade- og lagerbygninger
- Landbrugets boliger
- Stalde

Du er her: LandbrugsInfo > Byggeri > Tværfagligt samarbejde om byggeri skaber værdi for kunde og virksomhed

Oprettet: 26-09-2011

Tværfagligt samarbejde om byggeri skaber værdi for kunde og virksomhed

Landbo Limfjord og Midtjysk Svinerådgivning er blandt deltagerne i projektet "Fra idé til færdigt byggeri". Erfaringerne efter to års indsats lyder, at man skaber værdi for kunderne, og samtidig finder ny gejst og energi i organisationen.

I Landbo Limfjord og Midtjysk Svinerådgivning har man valgt at arbejde med den nye rådgivningsform under navnet "Fra Grus til Gris". Et navn, der symboliserer, at man følger processen fra første færd og i bredeste forstand er inde over alle beslutninger, der kan få værdi for landmanden i forbindelse med byggeprojektet.

- Vi har jo aldrig betvivlet vores faglige kompetencer i de to virksomheder, eller at landmanden selvfølgelig er bedst tjent med den uvildige rådgivning, som han får hos os. Men vi så muligheder for at optimere rådgivningen gennem tættere tværfagligt samarbejde. Dermed sikrer vi, at kunden får det allermest kvalificerede grundlag at træffe sine beslutninger på og samtidig får en problemfri byggeproces, hvor han hele tiden er orienteret om status, siger Mogens Bækgaard, ledende konsulent i Midtjysk Svinerådgivning.

I "Fra Grus til Gris" arbejder man med en projektchef på hvert byggeri. Projektlederen koordinerer rådgivningen fra de fire søjler; byggerådgivning, økonomi, miljø, og den svinefaglige rådgivning, der

Log ind

Bent Karsten Christensen

Log ud

Ændre kodeord

Forfatter

Plan & Miljø
Specialkonsulent
Liselotte Schou Hansen
Plan & Miljø, Fødevaresikkerhed og kvalitet
lsh@vfl.dk

Kommunikationskonsulent
Thyge Hansen
Kommunikation
thh@vfl.dk

Den Europæiske Union ved Den Europæiske Fond for Udvikling af Landdistrikter og Ministeriet for Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har

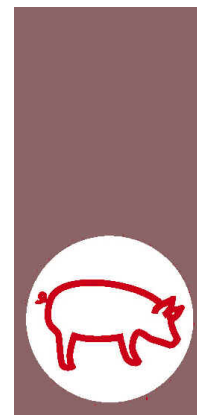
Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



Kundemappe

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.

Kundemappe



Få overblik på ½ time - eksempelvis til præsentation i banken

Tom mappe udleveret til projektchefer

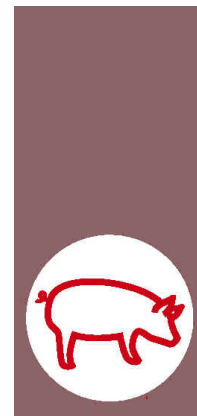
Opgave:

Hvad skal projektmappen indeholde?

Hvordan skal den udformes?

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



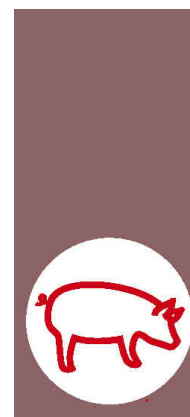
Kundemappe

Erfaringer på baggrund af tilbagemeldinger fra projektchefer

- Ø Der er ikke et behov
 - Ø Vi vil hellere:
 - Ø have et elektronisk arkiv i Sharepoint
 - Ø printe et hæfte efter behov frem for at skulle ajourføre flere mapper
 - Ø have en tidslinje med visualisering af opgaver og opgaveløserne
 - Ø have et whiteboard pr. kunde med brikker til at markere, hvor opgaven bliver løst i øjeblikket
 - Ø have et processkema / "tjekliste" for projektchefen
- eksempelvis:
- opstartsmøde
 - udvikle sparekatalog
 - holder tidsplanen – hvad er konsekvensen?
 - evaluering med kunden

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



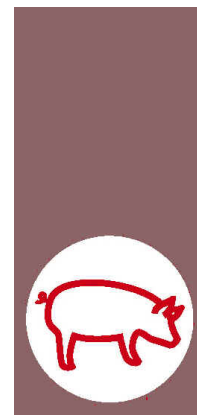
Det Europæiske Fællesskab og Ministeriet for
Fødevarer, Landbrug og Fiskeri har deltaget i
finansieringen af projektet.



Kunderne

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Case 1

Strategiforløb med tre alternativer:

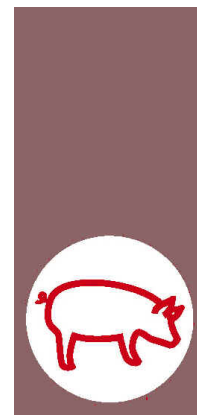
1. Bygge hjemme, delvis salg af 7 kg
2. Sælge gården og købe en anden
3. Bygge hjemme og købe naboejendom
Salg af 30 kg

Budgettering på alle alternativer

Alternativ 3 blev valgt

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Case 1 (fortsat)

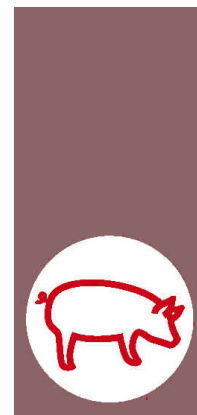
- Indretning, skitse og licitation
- Miljøgodkendelse
- Mundtligt tilsagn fra bankens landbrugs-kundechef, men med krav om vækstkaution
- Bankbestyrelse afviser sagen

Skriftligt tilsagn om finansiering er nødvendigt
Titlen "Landbrugskundechef" er ikke nok

Afventende långivere – selv med fuld vækstkaution

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



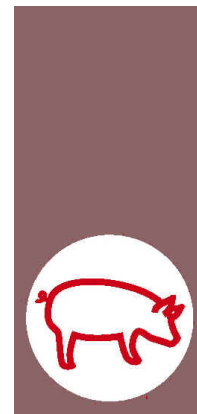
Case 2

660 årssøer med 2013 udfordring

- Drøftelse med kreditforening og bank
- Byggeri og svin udvikler 3 alternativer sammen med kunden
- Skitser samt overslag for byggepris
 - Tilpasning i nuværende bygninger (530 søer, investering: 650 tkr.)
 - Anmeldeordning (660 søer, investering: 1.900 tkr.)
 - Udvidelse (840 søer, investering: 4.700 tkr.)
- Miljøgodkendelse for at sikre videst mulige rammer
- Pengeinstituttet krakker
- Muligheder for selvfinansiering klarlægges
- Grove budgetter for alle 3 alternativer

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Case 3

Udvidelse af sohold til 500-800 søer

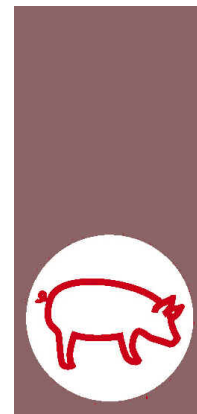
- Miljøgodkendelse påklaget af DN okt. 2010
- Natur- og miljøankenævnet begynder behandling af klagen mar. 2011
- Forhandling med bank mar. 2011
- Finansieringen er endnu ikke afklaret

Miljøstrategi – herunder placering af anlægget
kan være afgørende for gennemførsel af projektet

Afventende långivere

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden



Case 4

Ny slagtesvinestald og ændring i sohold

- Skitsetegning
- Miljøansøgning – godkendelse jan. 2011
- Finansiering
- Byggeri forår 2011 – afsluttet 10. aug. 2011
- Stald taget i brug ultimo aug. 2011 efter åbent hus

En meget selvstyrende landmand, der selv har
formået at påtage sig rollen som projektchef.

Opgaven har været at løse stillede opgaver.
Svært at sælge noget, hvis han selv kan lave det.

midtjysk svinerådgivning

- vi flytter viden

